

إستراتيجية التفاوض المفاوضات السورية - الإسرائيليّة نموذجاً

الدكتور محمد غازى رشيد

مدرس في قسم الاقتصاد وال العلاقات الدوليّة

كلية الاقتصاد بجامعة حلب

الملخص

يتناول هذا البحث عملية التفاوض وأهم المرتكزات التي تتفق على أصول التفاوض وأساليبه والأهداف التي تسعى إلى تحقيقه عملية التفاوض، ولننفهم كل المؤثرات الاجتماعية والنفسية والمادية المتباينة التي تحكم اتجاهنا وسلوكنا أثناء التفاوض حيث هناك العديد من المبادئ التي تحكم عملية التفاوض والتي يجب على الأطراف المتفاوضة والمعنيين بهذه المسألة أن يأخذوا بعين الاعتبار هذه المبادئ حيث في عملية التفاوض تخضع للعديد من الشروط والأساليب والطرق التي تبدأ من الطريقة الدبلوماسية الاعتدالية مروراً بالواسطة والمساعي الحميدة وصولاً إلى التسوية القضائية والمؤثرات الدوليّة

أيضاً ركز البحث على العملية التفاوضية بين سوريا وإسرائيل والمعوقات التي حالت دون التوصل إلى اتفاق ينهي حالة الصراع القائمة في المنطقة

الكلمات المفتاحية: المفاوضات - إستراتيجية التفاوض - التسوية - المفاوضات السورية - الإسرائيليّة

مقدمة:

في الفترة القليلة الماضية ظهر علم جديد من العلوم الإنسانية وهو علم التفاوض، الذي أصبح يدرس في الكثير من دول العالم لما له من أهمية وضرورة حتميتها طبيعة العلاقات الاقتصادية والسياسية والقانونية والاجتماعية.

فالتفاوض بمفهومه العام ليس مجرد عملية جلوس عدد من السياسيين أو القانونيين أو غيرهم حول مائدة مستديرة لمناقشة الخلافات والتوصيل إلى اتفاق مرض للطرفين، وإنما هو فن وعلم له أسس ومتذكرة، الغاية منها الوصول إلى حل لمشكلة ما دون اللجوء إلى الأساليب الأخرى (عسكرية- عقوبات- مقاطعة....الخ).

وسواء انتهت هذه المفاوضات بالفشل أو النجاح فإننا سوف نحاول أن نفهم السبب الحقيقي لهذا النجاح أو الفشل. فلو أنها نجحنا في تحقيق هدفنا فنحن في الغالب نعزز ذلك لمهاراتنا الشخصية في التفاوض وقوتها (قناصنا). فلو فشلنا في التوصل لاتفاق فلن تعتبر أنفسنا مسؤولين عن هذا الفشل بل سنتهم الطرف الآخر بالتشدد أو التحجر وعرقلة سير المفاوضات.

أهمية الدراسة:

تستمد هذه الدراسة أهميتها من صعوبة وحساسية الموقف التفاوضي بين سوريا وإسرائيل المنتظر في أن كلاً الطرفين صلب وعند يسعى لتحقيق أعلى مDCF لمطالبه بالإضافة إلى امتلاك كلاً الطرفين وسائل ضغط قوية وأهمها القوة العسكرية كبديل يمكن اللجوء إليه في حال فشل الحل الملمي بما قد يؤدي إلى حدوث مواجهة تعيد المنطقة بأسرها إلى مرحلة من عدم الاستقرار وكذلك انهيار الترتيبات التي أعدت للمنطقة بعد حرب الخليج الثانية والتي سعت الولايات المتحدة وغيرها من دول العالم إلى خلق مناخ مستقر في هذه المنطقة من العالم.

أهداف الدراسة:**تهدف الدراسة إلى:**

- ١- التعريف بالتفاوض وأهميته وخصائصه وأساليبه.

- ٢- البحث عن ضوابط وخصائص العملية التفاوضية.
- ٣- العوامل المؤثرة بالعملية التفاوضية ورسم المعلم الرئيسي للنظرية التفاوضية.
- ٤- محاولة تحليل إستراتيجية التفاوض السورية الإسرائيلية.
- ٥- محاولة إيجاد تصور لمستقبل التسوية بين سوريا وإسرائيل.

إشكالية الدراسة وتساؤلاتها:

تتمثل المشكلة البحثية بالسؤال التالي: هل مسألة الأمن تشكل الهدف الأسمى للتفاوض بين الجانبين الإسرائيلي وال Soviety لما لموقع الجولان من أهمية جيو استراتيجية لكلا الطرفين.

وفي معرض أية إشكالية تبرز جملة من الأسئلة البحثية الأخرى منها:

- ١) هل هناك جدية إسرائيلية فعلية في إعادة الجولان لسوريا وهل هناك أطراف إسرائيلية قادرة فعلاً على القيام بذلك الفعل.
- ٢) هل يلعب المناخ الدولي دوراً في عملية التفاوض.

فرضيات الدراسة:

تطلق الدراسة من عدة فرضيات تتمثل بالتالي:

- ١) الفرضية الأولى: وصول أطراف جديدة في إسرائيل أقل نطرفاً يمكن أن تعيد الجولان لسوريا.
- ٢) الفرضية الثانية: إمكانية حدوث توازن قوى جديد في العالم يخفف من الغطرسة الإسرائيلية.
- ٣) الفرضية الثالثة: تعتبر المفاوضات إحدى الوسائل المتاحة لاستعادة الجولان بالنسبة لسوريا.

مناهج الدراسة:

- ١) المنهج التاريخي: بغرض عرض تاريخ التفاوض بشكل عام وتاريخ التفاوض السوري الإسرائيلي.

(٢) منهج وصفي تحليلي: تحليل العملية التفاوضية من خلال وصف المفاوضات السورية الإسرائيلية وتصويرها كمّاً عن طريق جمع معلومات عنها وتصنيفها وأخضاعها للدراسة الدقيقة للوصول إلى أسبابها والعوامل التي تحكم فيها واستخلاص نتائجها.

(٣) منهج النظم: الذي يبحث في مدخلات ومخرجات العملية التفاوضية.

(٤) منهج الثقافة السياسية: أي أن السلوك السياسي وليد الثقافة السياسية، والثقافة السياسية هي نتاج جمعي للشعوب والمجتمعات وتراكم خبرات المجتمع، وهذا يمكن تطبيقه من خلال التركيز على الثقافة السياسية للنخبة والمجتمع لكلا الطرفين السوري والإسرائيلي من عملية السلام.

أولاً: التعريف بالتفاوض وأهدافه ومبادئه وشروطه:

١ - مفهوم التفاوض:

تحدث العنماء في مجال علم النفس والاجتماع والقانون والسياسة والاقتصاد واللغة عن التفاوض كمفهوم من المفاهيم الدارجة على السنة الناس كافة. فتناول كل منهم هذا المفهوم من خلال إطاره المرجعي، وقد تبادرت النظرة إلى تحديده من حيث التعريف والمفهوم، وفق الأهداف التي يسعى لتحقيقها وبنعرضها فيما يلي^١:

١-المفهوم اللغوي: التفاوض في اللغة يعني (فوض) الأمر إليه تفويضاً رده إليه، تفاوض الشريك في المال أي اشتراكاً فيه.

٢-المفهوم الإداري: ويعني التفاوض في المجالات الهامة التي ترتبط بأعمال وأنشطة الإدارة ، حيث لا يقتصر التفاوض بين الإدارة والمنظرين بل يمتد ليشمل التفاوض مع العميل أو الزبون في السوق ومع الموردين والمنافسين.

٣-المفهوم السياسي: هي اتصالات مباشرة يجريها طرفان أو أكثر حول قضية معينة حيث يتضمن الإجراءات الخاصة بصحبة توقيع المعاهدات وتحريرها.

^١ الحمادي علي، ٢٠٠٠، مسارات التفاوض وفنون الحوار والاتفاق، دار ابن حزم، بيروت، من ٣٠ - ٣١.

٤- المفهوم الاجتماعي: هي عملية يلجأ إليها المتنازعون من خلال تجريب وجهات نظرهم المختلفة وعلى أساس تنازل كل من الطرفين المتنازعين عن بعض ما يتصارع من أجله سواء كان موضوع الصراع مادياً أو معنوياً، ويزداد من خلال هذه العملية مظاهر التضحيّة المتبادلة بين الطرفين، وينتهي بينهما مبدأ "الكل أو اللاثيء" لتحول محله الرغبة في التنازل والتسامح عن بعض الأمور وكسب أمور أخرى، وعلى الرغم من شعور كل من الطرفين المتنازعين بعدم الرضا ، إلا أن كلاً منها يعتني نفسه بخسارة الآخر لشيء مهم كان يتمنى به.

ومن خلال هذه المعانى للتفاوض ومعانى أخرى لا مجال لذكرها يمكن التول أن التفاوض هو عملية تتضمن مجموعة من الخطوات الفنية والتي تؤدي إلى تحقيق هدف محدد وهو إنتهاء النزاع و الوصول إلى حلول مناسبة من خلال مشاركة فعالة من الأطراف المتنازعة لإنهاء النزاع الحاصل بينهما.^١

٢- مبادئ التفاوض:

هناك عدة مبادئ تحكم عملية التفاوض والتي يجب على الأطراف المتفاوضة أن تأخذها بعين الاعتبار عند ممارسة العملية التفاوضية، وتتمثل هذه المبادئ بالآتى :

١) مبدأ القدرة الذاتية:

يتعلق هذا المبدأ بقدرات ومهارات المفاوض من حيث تفهم قضية التفاوض وإبعادها وتلقيهم الظرف والعوامل الداخلية والخارجية المحاطة بعملية التفاوض وكذلك قدراته على فهم الطرف الآخر، كما يتضمن قدرة المفاوض على القيادة والإمداد ومهاراته في التواصل وال الحوار وقدراته على الإقناع.

^١ لطفي عد الحميد، ١٩٧٧- علم الاجتماع، القاهرة، دار الهنـة العربية، ص ٢٤٦.

^٢ ثابت عبد الرحمن إبريم، ٢٠٠١- التفاوض مهارات واستراتيجيات، الإسكندرية، الدار الجامعية، ص ٤٤- ٤٥.

٢) مبدأ المنفعة:

يركز هذا المبدأ على الفوائد والمنافع التي يسعى كل طرف من أطراف التفاوض إلى تحقيقها من عملية التفاوض وتحتفل هذه المنفعة باختلاف ظروف وطبيعة العملية التفاوضية فقد تكون منفعة مادية أو التقليل من الأضرار التي يمكن حدوثها.

٣) مبدأ الالتزام:

يلزم كل الأطراف على تحقيق الأهداف والمنافع الخاصة التي يمثلها كل طرف مع احترام تنفيذ الاتفاق بعد التفاوض واحترام المعايير المحددة.

٤) مبدأ العلاقات المتبادلة:

يقوم هذا المبدأ على أهمية العلاقات المتبادلة بين الأطراف (خاصة في حال تكرار التعامل بينهم) حيث يراعي هذا المبدأ المصالح المشتركة بين الطرفين والمحافظة عليها في المستقبل ، أي أن التعاون ونتائجـه يجب أن تقوم على أساس استمرارية العلاقات المستقبلية بين أطراف التفاوض.

٥) مبدأ أخلاقيات التفاوض:

يقوم هذا المبدأ بالتأكيد على أهمية الأخلاق في التعامل أثناء بدأ المفاوضات ، وعلى الرغم من شرعية المناورة والمحاورة إلا أن الخداع المتعمد والغش والتضليل يجب أن لا يكون السمة المميزة للعملية التفاوضية . فالغافر أولاً وأخيراً هو واجهة المنظمة أو الدولة التي يمثلها وصورتها التي ينظر إليها الجميع .

هذه المبادئ في حد ذاتها تتصل فيما بينها بقوات تغير في نهاية الأمر – إذا تم مراعاتها – عن مفاوضات موضوعية وذات نتائج مرضية وتحدد الاتجاه الصحيح لأنطلاقة عملية التفاوض في الممارسات العملية .

-٣- شروط التفاوض:

يجب أن تتتوفر عدة شروط أساسية للفرد المفاوض قبل الشروع في العملية التفاوضية حيث يمكن توفير محددات ، وحتى يمكن توفير مراصد النجاح فيها ، وهذه الشروط عبارة عن محددات للعمل التفاوضي وأهم هذه الشروط ما يلى :

أ- القوة التفاوضية:

وتتمثل في مدى الصالحيات الممتدة للماضي والمدى المسموح به والنقطة المعتبرة التي لا يجب له تخطيها في الموضوع المفاوض بشأنه، سواء كان المفاوض بمفرده أم كان فريق عمل متكامل، كما يجب أن يكون هناك توقيع مكتوب أو معن من قبل السلطة لجميع عناصر الفريق ليتثنى لكل منهم معرفة دوره وحدوده التي لا يسمح بتجاوزها أثناء المفاوضات^١.

ب- المعلومات التفاوضية^٢:

تعد شرطاً أساسياً لنجاح عمليات التفاوض فنجاح أي نوع من المفاوضات يتطلب توفر كم مناسب من البيانات والمعلومات سواء عن الموضوع محور التفاوض أو عن الطرق التفاوضية الأخرى (هوية الفريق الآخر وانتقامه)، ومن الجدير بالذكر أن القاعدة الأساسية في التعامل مع المعلومات إن من يمتلك المعلومة يمتلك القوة.

ت- القدرة التفاوضية:

حيث يتطلب وجود قدرة ذهنية وحكمة وخبرة وقوة شخصية وذكاء اجتماعي يمكنه من التفرقة بدقة بين كل ما هو صالح وغير صالح. كما يتطلب بالإضافة إلى ذلك قدرة كبيرة من الاحتراف تمكنه من جعل أعضاء فريق التفاوض متوازنون وعدم حصول انقسام سواء في عدم التوافق في الرأي، أو المسؤول في تسيير القضايا التي تخدم القضية التفاوضية. بالإضافة إلى القدرة على خلق إرباك في أعضاء الفريق الآخر^٣.

^١ محسن أحمد الخصري، ١٩٩٨ - مرجع سبق تذكره من ٣٨.

^٢ HOSTAGE N J., 1997- Diane, Publishingoo,U.S.A ,p16.

^٣ احمد جلال عز الدين، ٢٠٠١ - إدارة الأزمة في الحدث الإرهابي، القاهرة، دار النهضة، من ٨٩.

ثـ- تهيئة الجو المناسب للعملية التفاوضية:

جـ- يميل الإنسان بفطرته وطبيعته إلى اختيار المكان والجو الذي يشعر فيما بحالة نفسية وجسمية أكثر راحة وسعادة سواء للقراءة أو للعمل أو لإنجاز عمل بذاته. وما قد يناسب شخصاً ما قد لا يناسب غيره.

ويعتبر حدوث اختلاف بين الأشخاص حول تحديد أفضل مكان وزمان صالحين لإجراء عملية التفاوض بينهما أمراً وارداً^٧.

ثانياً: الأساليب التفاوضية والصراع

١ - الأساليب التفاوضية لحل الصراع:

نمة وسائل وأساليب لحل الصراع بالطرق السلمية، ولها عدة أشكال منها^٨:

(١) طريقة المفاوضات الدبلوماسية الاعتيادية:

وسميت بالطريقة الاعتيادية لأنها الخطوة الأولى التي يلجأ لها الطرفان لحل خلافاتهما من خلال اجتماع مبعوثين دبلوماسيين أو جهات رسمية مسؤولة في الدولتين. وتتميز العلاقات بين الطرفين بهذه الحالة بالسهولة واليسر وعدم التعقيد، وبالتالي فإن إمكانية التوصل لحلول وسط واردة في هذا الشكل من التفاوض.

وفي مثل هذا النمط من العلاقات، قد تحل المسألة في وقت قصير أو تأخذ الأطراف وقتاً كافياً لدراسة الاقتراحات المتبادلة، فتتكرر الاجتماعات قبل الوصول إلى اتفاق يرضي الطرفين. وقد تكون المفاوضات بالأسلوب التحريري الذي يتم عادة بتبادل المذكرات المكتوبة بين الطرفين، حتى الوصول لاتفاق النهائي.

(٢) المساعي الحميدة:

وتعني اشتراك أو تدخل طرف ثالث يمتلك مجموعة من الأدوات المعاونة والوسائل الصاغطة، من أجل المساعدة أو إبداء المشورة والرأي للطرفين بصورة موضوعية

^٧ CARY, D., 1998- Organization Theory Integrating Structure And Behavior, Hall Inc. Englewood Cliffs, p422-423.

^٨ محمود علي، ٢٠٠٣- المفاوضات دراسة تحليلية للعناصر والظواهر، المجلة الأردنية للعلوم التطبيقية، المجلد ٦، العدد ٢، من ١٤٩-١٥٠.

وحىادية تزفيه، تساعد على تغريب وجهات النظر وتشكل مدخلاً لحل الصراع القائم وتحقيق المصلحة المشتركة.

(٣) الوساطة:

قد تتحول المساعي الحميدة إلى وساطة إذا لم تكتف الدولة الصديقة الثالثة "ال وسيطة" بإبداء النصح والإرشاد والمشورة، بل تساهم - برضى موافقة الطرفين - بالتدخل والمساهمة في المفاوضات الجارية إلى حين انتهاءها أو انقطاعها^١، وتنلى خلال ذلك برأيها بمطالب وحجج وبيانات كل من الطرفين، وتشترك في حل الخلاف بصورة أكثر جدية وفعالية، حتى يصل الطرفان لحل نهائي للمشكلة أو الخلاف القائم.

فالوساطة هي: النشاط الودي الذي تبذله دولة أو منظمة دولية أو إقليمية بغية حل الصراع أو النزاع القائم بين الدولتين، بالاتصال بينهما بهدف تغريب وجهات النظر دون أن تكون للوساطة صفة إلزامية، وهذا بالضرورة يعني أن للدول المتنازعة أن تأخذ بالوساطة أو تردها^٢، طالما أنها لا تحمل صفة الإلزام. ورفض الوساطة يعتبر عملاً غير ودي تجاه الجهة التي عرضت القيام بها، والتجوء إلى الوساطة قد يكون إيجارياً في حالة وجود اتفاق سابق بين الدول المتنازعة يحدد أحكام الوساطة بصورة متكاملة.

وتقوم الوساطة على المبادئ التالية:

- أن يقوم الوسيط بالتوافق بين مطالبات الأطراف المتنازعة ويقلل التوتر بينها.
- أن يقوم الوسيط بمتابعة الوساطة بين الطرفين، وعليه تقديم المقترنات التي يراها مناسبة لتسوية النزاع، ومساعدة الأطراف في التوصل إلى تسوية مرضية.
- إذا فشل الوسيط فعليه إشعار المجتمع الدولي والمنظمات الدولية، لكنه يفتح المجال أمام وسيط آخر للتوسط.

^١ BRAIRY,L.,1963-The law of nations 6th.ed.h Waldak.oxford Clarendon,p373.

^٢ محمد د. سرحان عبد العزىز ١٩٨٠ - مبادئ القانون الدولي العام . القاهرة، دار النهضة ، من ٥١٠ .

٤) التحكيم:

ويعرف التحكيم بأنه تسوية المنازعات بين دولتين بواسطة قضاة من اختيارهما "الدولتين"، وعلى أساس احترام مبادئ القانون الدولي، بحيث يكون هذا التحكيم ملزماً لهما. وعادةً ما يتم الذهاب إلى هيئة التحكيم من خلال اتفاق تعتده الأطراف المتنازعة، ثبت من خلاله شروط التحكيم وموضوعات النزاع، وطريقة اختيار هيئة التحكيم ومكان انعقادها.

وعلى الدول الرجوع إلى التحكيم في حل خلافاتهما بقدر ما تساعدها ظروفها، فالالتزام الدول بالرجوع إلى التحكيم ليس بالالتزام المطلق، فهنا حرمة في اللجوء إليه أو الابتعاد عنه، على أنه يُستثنى من ذلك الحالات التي يوجد فيها معاهدات تشرط رجوع الطرفين في حالة حدوث نزاع بينهما إلى التحكيم، وفي هذه الحالة يكون التحكيم إجبارياً.^{١١٢}

٥) التسوية القضائية:

وتعني بها عملية اللجوء إلى محكمة العدل الدولية، التي هي بمثابة الجهاز القضائي في الأمم المتحدة، من أجل فض النزاعات التي تتعلق بالقضايا التي تعرض عليها، وفقاً لمبادئ القانون الدولي خصوصاً في القضايا التالية: تفسير المعاهدات، وتفسير أية نقطة من القانون الدولي، وإصدار الآراء الاستشارية أو إصدار القواعد في مسألة قانونية يعرضها عليها مجلس الأمن أو الجمعية العامة في الأمم المتحدة، وتحديد نوع التعويض المرتبط على خرق التزام دولي ومدى هذا التعويض.

وعلى هذا الأساس تشكلت المحكمة الدائمة للعدل الدولي عام ١٩٢٢ بموجب ميثاق عصبة الأمم. وعندما تشكلت هيئة الأمم المتحدة عام ١٩٤٥ تم تعديل نظام هذه المحكمة والتي أصبحت تدعى محكمة العدل الدولية واعتبارها جهازاً رئيسياً من أجهزة هيئة الأمم المتحدة ، ويقى عدد قضاة المحكمة ١٥ قاضياً ينتخبو عن طريق ترشيح محكمة التحكيم ، وموافقة الجمعية العامة ومجلس الأمن ، ويعملون لمدة ٩ سنوات

^{١١٢} حسن الحسن، ١٩٩٣، التناقض وال العلاقات العامة، المدرسة الجامعية للدراسات، بيروت، ص ٧٧ .

ويُبدل ثلث الأعضاء كل ثلاثة سنوات . وظلّ البند الاختياري فيما يخص ذهاب الدول الأعضاء إلى المحكمة حين حصول تزاع لديها ما عدا الدول التي تلزم نفسها بالذهاب إلى المحكمة في مبارعاتها^{١٢} .

٦) المؤتمرات والمجتمعات الدولية :

وهي وسيلة فعالة من وسائل الدبلوماسية، حيث يطلق عليها أيضاً اسم المؤتمرات الدولية، التي تعقد بحضور ممثلين دبلوماسيين للدول المعنية من أجل حل خلافاتها أو تسوية مشاكلها .

وتلجأ الدول إلى عقد مثل هذه المؤتمرات الدولية لحل الخلافات فيما بينها وبالنظر لما لهذه المؤتمرات من قيم وأثار نفسية ميكانيكية تتوقف الدبلوماسية المباشرة ، باعتبارها أكثر مرونة وسرعة من الدبلوماسية العادية ، سواء من ناحية المواقف التي يتناولها المؤتمر أو من ناحية الأعضاء المساهمين فيه ومع ظهور المنظمات الدولية الدائمة كعصبة الأمم وهيئة الأمم المتحدة فقد لعبت المؤتمرات والمجتمعات الدولية المنظمة دوراً كبيراً في حل التفاوض الدولي ثنائياً كان أو جماعياً ، وأصبحت المؤتمرات تخضع لنظام ثابت هو نظام المنظمات الدولية الدائمة، على الرغم من أن باب المؤتمرات الدولية المستقلة خارج نطاق الأمم المتحدة لم يغلق وإنما بقي مفتوحاً لانعقادها .

ثالثاً: مقاوضات السلام السورية الإسرائيلي:

١-نحو عن تاريخ مقاوضات السلام السورية الإسرائيلي:

بدأت أولى جولات التفاوض بين الطرفين خلال مؤتمر مدريد للسلام في الشرق الأوسط في ٣٠ تشرين الأول من عام ١٩٩٢ برعاية أمريكية وروسية عقب انتهاء حرب الخليج الثانية ولم تتحقق الجولات الخمس الأولى من المقاوضات خلال عهد رئيس الوزراء الإسرائيلي شimon أشحون شامير أي نتائج على كل المسارات، ومن ثم عقب فوز حزب العمل في الانتخابات تم الاتفاق بين الطرفين على اعتماد قرار

^{١٢} المرجع السابق مباشرة ، من ٧٧ .

مجلس الأمن ٢٤٢ أسماء للمفاوضات، ودخلت المفاوضات _التي بلغ مجموعها أكثر من ١٢ جولة_ الترتيبات العملية للسلام بين الطرفين وطرح إسرائيل معاذلة "حق الانسحاب من الجولان يتوقف على حق السلام وطبيعته".

وفي عام ١٩٩٣ قام وزير الخارجية الأمريكي بجولات مكوكية بين سوريا وإسرائيل لتجاوز الطريق المسدود الذي دخلته المفاوضات وفي ٣ آب اجتمع برلين وانتقل في اليوم التالي إلى دمشق واجتمع بالرئيس السوري الراحل حافظ الأسد ونقل إليه مضمون مباحثاته مع رلين وهو ما تقول سوريا أنه تعهد بالانسحاب إلى خط الرابع من حزيران وأطلقت عليه اسم "ديعة رلين"، ومن ثم تناولت الجولات اللاحقة من المفاوضات سرعة الانسحاب من الجولان على أساس أن الانسحاب إلى خط الرابع من حزيران أمر مفروغ منه حسب وجهة نظر سوريا، وفي تشرين الثاني من عام ١٩٩٤ عقدت قمة أمريكية سورية في جنيف تعهدت فيها سوريا بإقامة علاقات "سلام عادل" مع إسرائيل مقابل الانسحاب من الجولان.

وفي تموز من عام ١٩٩٤ جرت محاولة جديدة لدفع المفاوضات بين الطرفين بوساطة أمريكية وانطلقت المفاوضات في واشنطن حيث التقى السفير السوري في الولايات المتحدة حينذاك وليد المعلم برئاسة الأركان الإسرائيلي وقتها وزعيم حزب العمل اليهود باراك وتتناولت المفاوضات الترتيبات الأمنية في الجولان بعد الانسحاب الإسرائيلي، ولكنها انتهت إلى الفشل ورفضت سوريا العودة إلى المفاوضات.

وبعد أن تدخل الرئيس الأمريكي بيل كلينتون وافقت سوريا على استئناف المفاوضات وتوصلت في أيار ١٩٩٥ إلى اتفاق على أهداف ومبادئ وترتيبات الأمن والتي سميت "ورقة التاهمات"، ولكن رلين اغتيل في ٢٤ تشرين الأول من عام ١٩٩٥ وتولى شمعون بيريز رئاسة الحكومة خلفاً له واستأنفت المفاوضات مجدداً في "واي بلانتيشن" وجرت جولتان في ٢٤ كانون الثاني و٢٨ شباط ١٩٩٦ وتتناولت تفاصيل الانسحاب وجهر العلاقات الدبلوماسية والسلمية بين البلدين.

توقفت المفاوضات بعد وقوع عدد من العمليات الاستشهادية في شباط وأذار من ذلك العام وجرت انتخابات إسرائيلية فاز فيها حزب الليكود اليميني بزعامة بنiamin Netanyahu،

وتوقفت المفاوضات بين الدولتين خلال سنوات حكم الليكود ورئاسة نتنياهو للحكومة الإسرائيلية رغم العديد من المسعى الأوروبي لإحيائها، وفي عام ١٩٩٩ عاد حزب العمل إلى الحكم وتولى رئيس الأركان السابق إيهود باراك رئاسة الحكومة بعد تقادمه من الجيش.

ومن ثم تجحت وزيرة الخارجية الأمريكية السابقة مادلين أولبرايت في إحياء المفاوضات مجدداً وانطلقت جولة جديدة في "ميريتساون" في ولاية فرجينيا الغربية بين ٣ و ٧ كانون الثاني من عام ٢٠٠٠، لكن المفاوضات فشلت في النهاية مرة أخرى في الوصول إلى اتفاق نهائي.

قامت الولايات المتحدة بطرح مسودة اتفاق على الطرفين قبل مغادرتهما الولايات المتحدة لإنقاذ الموقف ولتفادي الفشل وطلب باراك مزيداً من الوقت لدراسة العرض الأمريكي قبل خوض جولة مفاوضات ثانية لم تعقد أبداً، وفي آخر محاولة من قبل الرئيس كلينتون لجمع الطرفين وعقد معايدة سلام بينهما بعدهما تم تحديد نقاط الخلاف والاتفاق، اجتمع بالرئيس الأسد في ٢٦ آذار عام ٢٠٠٠ بجنيف وهو يحمل عرضاً من باراك يتضمن إيقاء شريط بعرض ٥٠٠ متر بمحاذاة نهر الأردن وشريط آخر يعرض ثمانين ياردة على الضفة الشرقية لبحيرة طبريا، فكان رد الأسد أن باراك لا يرغب بالسلام ورفض حتى النظر في الخريطة التي حملها معه كلينتون وفشل اللقاء لأن إسرائيل كانت تتذرع بحجج واهية لعرقلة عملية السلام.

وبعد جمود استمر ثعاني سنوات، أعلنت إسرائيل وسوريا رسمياً في ٢٢-٥-٢٠٠٨ أنهما تجريان مفاوضات سلام غير مباشرة في (تركيا)، وأكدت وزارة الخارجية التركية قيام (أنقرة) بوساطة بين الطرفين، مشيرة إلى أنها سيعريان تلك المفاوضات في أجواء افتتاح وحسن نية من أجل التوصل إلى سلام طبقاً للإطار المحدد في مؤتمر مدريد للسلام، ولكنها توقفت إثر العدوان الإسرائيلي على غزة^{١٢}.

٢- أهم أسباب فشل مفاوضات السلام السورية الإسرائيلية:

^{١٢} موقع بي بي سي الاخباري news.bbc.co.uk ملخص مفاوضات السلام السورية الإسرائيلية، ٢٠٠٨.

هذا قسمان أساسيان في آية اتفاقية سلام بين إسرائيل وسوريا، يرتبط القسم الأول بالعلاقات الثنائية بين سوريا وإسرائيل مثل مسائل الحدود والمياه والترتيبات الأمنية والمناطق الممنوعة للسلاح وال العلاقات الدبلوماسية والاقتصادية بين الطرفين والدور الإقليمي لكل من الطرفين. أما القسم الثاني فترتبط براعية المفاوضات، الولايات المتحدة الأمريكية، وعلاقتها مع سوريا وإمكانية اتفاقها معها حول دور سوريا الإقليمي عقب اتفاقية السلام من ناحية، والدعم المالي والعسكري الذي مستحصل عليه إسرائيل من أمريكا إثر التوصل إلى اتفاقية سلام مع سوريا وانسحابها من الجولان وإزالتها المستوطنات والقواعد العسكرية من ناحية أخرى.

حيث تقف أمام التوصل إلى اتفاقية سلام جملة من التحديات والعوائق سواء على صعيد العلاقات الثنائية بين سوريا وإسرائيل والحدود بينهما، أو على صعيد دور أمريكا واتفاقها مع القيادة السورية حول دور سوريا الإقليمي في المنطقة، وأهم هذه العوائق والتحديات:

١) مسألة التزام إسرائيل بالانسحاب إلى حدود الرابع من حزيران ١٩٦٧:
لقد بقىت سوريا في جميع مفاوضات السلام مع إسرائيل مصرة على مطلب استعادة كامل الجولان وفقاً لوديعة رابين ولم تتراجع عنه قيداً أبداً، ففي ٣ آب ١٩٩٣ أخبر رابين وزير الخارجية الأميركي وارن كريستوفر بأن إسرائيل مستعدة للانسحاب الكامل من هضبة الجولان على أساس المتطلبات الأمنية والتطبيع، ويطلب من رابين أرسل كريستوفر هذه الرسالة إلى الأسد في اليوم التالي، كان الأسد متزدداً حتى شهر تموز عام ١٩٩٤ عندما زورته إدارة بيل كلينتون بتأكيدات على أن الانسحاب الإسرائيلي الكامل سيكون طبقاً لقرار مجلس الأمن ٢٤٢ الذي ينص على الانسحاب إلى خط ٤ حزيران ١٩٦٧^{١١}.

لقد كان السوريون يعتقدون معرفة رابين ورغبيته في تعريف الانسحاب إلى حدود ٤ حزيران ١٩٦٧ نقطة تحول هام، وتقدمت المحادثات الثالثية في ولاية كلينتون الأولى

^{١١} كلينتون سير، ٢٠٠٦، "حقيقة كامب ديفيد". القاهرة، دار النهضة، من ٨٥-٨٦.

على أساس وديعة رابين، وساهم باراك بخطوات هامة في المحادثات السورية. وبعد اختتال رابين استمر خليفته شمعون بيريز بالمحادثات تحت شعار (الوديعة)، ولكن كأي مقاييس وخطوات أخرى لإقامة السلام في الشرق الأوسط وصل هذا التقدم إلى نقطة التلعثم والتوقف الفعلية من ١٩٩٦ إلى ١٩٩٩ في ولاية نتنياهو.^{١٠}

ولكن في عام ١٩٩٧ قامت مادلين أولبرايت بزيارة الرئيس الأسد الذي قدم لها روایته عن المفاوضات السابقة مستذكرة التزاماته بوضوح أقل بكثير من الوعود التي قدمت له، فقال إن رابين كان قد تعهد في عام ١٩٩٥ بإعادة الجولان كله إذا تمت تلبية اهتمامات إسرائيل الأمنية والمائية. وقال الأسد "إذا لا أستطيع الاتفاق على أقل من ذلك، فليس في سوريا شخص أو طفل يوافق على إقامة سلام مع أي طرف يحتفظ ولو بشبر واحد من أرضنا، ففي أي مكان في العالم يعتبر أي شخص يتنازل عن أرضه خائناً".

فالأسد الراحل، كما تقول مادلين أولبرايت، لم يكن يملّ من إخبارنا أنه سبّح في بحيرة طبريا أيام شبابه، كان يصر على أن الأرضي السورية تمتد إلى ضفاف البحيرة الشرقية وإلى نهر الأردن أيضًا. وكان يعتبر رفض المساومة على الأرضي مسألة شرف أو ربما رجولة جريحة، فقد كان وزيراً للدفاع عندما خسرت سوريا مرتقبات الجولان. ولما كانت إسرائيل تعتمد على البحيرة للحصول على ٤٠٪ من حاجتها من المياه العذبة فقد سعى باراك للاحتفاظ بأرض كافية لضمان ميادة تامة وأمنة على الكتلتين المائيتين معاً (النهر والبحيرة). كانت مساحة الأرض المعيبة صغيرة ولكن كلاً من الجانبين تشيد بموقفه.^{١١}

وفي عام ١٩٩٩ قابل وليد المعلم باراك في بلغراد هاوس وأخرجه ٢٨ مرة في عضون ساعتين حول الانسحاب الإسرائيلي لحدود ٤ حزيران، وعندما سأله باراك "لم تكرر هنا" أجراه المعلم "لأنني أريد أن ت تمام وتحلم بهذه الحدود".^{١٢}

^{١٠} المرجع السابق ميلاشتك، ص ٨٦.

^{١١} مادلين أولبرايت ٢٠٠٤، "السيدة الوزيرة مادلين أولبرايت - مسيرة ذاتية". دار النهضة، ص ٦٧٠.

^{١٢} كلاينون سويشر ٢٠٠٦، "حقيقة كاذب يقين". مرجع سابق ، ص (٨٧) (١١٢) (١١٣).

لقد كان باراك يصر على أنه لا يجوز الاتفاق على الانسحاب إلى خط ٤ حزيران ١٩٦٧ ، كما أنه يجب أن تتحقق جميع المطالب الأمنية وكل ماله علاقة بمحطات الإنذار المبكر وبناء القوات والإرهاب والمياه والتطبيع والتعاون الاقتصادي كما أنه يرى أن ما هو موجود لدى الأمريكيين ليس تعهدا بل تصورات نقلها راين إلىهم، وإليهم فقط وحظر عليهم بوضوح نقل ذلك إلى السوريين^{١٨}.

وبالمجملة فإن هناك إقرار في إسرائيل، بصورة عامة، أن الانسحاب من الجولان السوري المحظى هو ثمن التوصل إلى اتفاقية سلام مع سوريا، ولكن رغم ذلك، تسعى إسرائيل إلى إحداث تأكيل في الموقف السوري تجاه هذه المسألة عبر عدة وسائل:

- التمييز بين حدود الرابع من حزيران والحدود الدولية بين سوريا وفلسطين التي رسمتها بريطانيا وفرنسا سنة ١٩٢٣ ، وتبدي إسرائيل استعدادها للانسحاب إلى الحدود الدولية بين سوريا وفلسطين.

- تحاول إسرائيل أن تطرح أن حدود الرابع من حزيران غير واضحة المعالم وأن هناك حاجة إلى ترسيمها من جديد، وذلك بهدف فتح باب التفاوض على الحدود وفرض رؤيتها على سوريا في ترسيم هذه الحدود والانتقام من المساحة التي ينبغي عليها الانسحاب منها إلى حدود الرابع من حزيران.

٢) الدور الإقليمي الذي تلعبه سوريا في المنطقة:

تدرك إسرائيل وأميركا أن سوريا لن تقطع علاقاتها كلية مع إيران وحزب الله بعد توقيع اتفاقية سلام مع إسرائيل. ولكن تشرط إسرائيل أن توقف سوريا تعاونها ودعمها لأي نشاط معاذ لإسرائيل، سواء في علاقاتها مع إيران أو حزب الله أو حماس أو الجهاد. فلقد حدثت إسرائيل شروطها لتوقيع سلام مع سوريا، وذلك باتفاقها مع واشنطن في مطالبة دمشق بأن تناهى بنفسها عن إيران، وأن تكتف عن دعم حركة حماس، وحزب الله، وقالت وزيرة الخارجية الإسرائيلية: إن (تل أبيب) تزيد العيش في سلام مع

^{١٨} زيادة رمضان، ٢٠٠٥ - السلام الدائم: بيروت، مركز دراسات الوحدة العربية، من ٥٦٨.

جيرانها، لكن ينبغي أن تبتعد سوريا عن علاقتها المتيرة للمشكلات مع إيران، على حد قولها وكذلك عن دعم حماس، وحزب الله، وأضافت في تصريحات لها: "إن العيادات مع دمشق ستكون طويلة وصعبة".^{١٩}

فمن وجهة نظر إسرائيل، إن اتفاقية السلام مع سوريا يجب أن تسفر عن مسؤولية، فاللتزامات المنفذة حال سوريا يجب أن تنتهي سلماً ليس مع سوريا فحسب، بل مع العالم العربي قاطبة. كما يجب أن تعزل اتفاقية السلام كل من يلجأ إلى استخدام العنف والإرهاب ضد إسرائيل وتنوه سمعته.^{٢٠}

وفي الجولة الثالثة من مفاوضات مؤتمر مدريد عام ١٩٩٢ تخلّفت الوفود العربية عن الحضور احتجاجاً على قرار إسرائيل بإبعاد التي شر للفلسطينيين من الأراضي المحتلة الذي أدين بقرار مجلس الأمن رقم ٧٢٦ والمطالب بعودتهم المنفيين.^{٢١}

أما عن العلاقة السورية اللبنانية، فقد كان باراك يعلم بأنه إذا توصل إلى اتفاقية سلام مع سوريا، فسوف تكون إسرائيل قادرة -نظرًا للسيطرة السورية على لبنان - على الانسحاب من لبنان سلام أيضًا. حيث رأت إسرائيل في توقيع اتفاقية سلام مع سوريا بداية جيدة لتوقيع اتفاقية سلام مع لبنان بموجب النفوذ السوري في لبنان، فعلى المسار اللبناني - الإسرائيلي كان السؤال: هل ستحاول سوريا بجدية استعمال نفوذها من أجل التوصل إلى اتفاقية سلام بين لبنان وإسرائيل؟ وهل مسترجح في ذلك؟ كما رأى باراك على خرار رأيين أن اتفاقية السلام مع سوريا هي وسيلة الوقاية الفضل من التهديدات التي تأتي من إيران والعراق، ففتحية إسرائيل عن هذين البلدين وبناء التحالف إقليمي مشترك ضدهما وعزلهما في المنطقة يتوقف كله على إيجاد

^{١٩} سطحة الأهرام، ٢٠٠٨ - "إسرائيل تشرط ابتعاد سوريا عن لبنان لتوقيع اتفاق سلام". العدد (٤٤٣٦٣)، ص ٢.

^{٢٠} ديليس روس، ٢٠٠٥ - "السلام المفقود - خطاباً للصراع حول سلام الشرق الأوسط". دار النهضة، القاهرة، ص ٣٦.

^{٢١} المرجع السابق مبارة، ص ٣٠٠.

قضية مشتركة مع سوريا^{٢٢}. ولكن ذلك لم يخل من اتهام سوريا بدعم الإرهاب، ففي مؤتمر مدريد عام ١٩٩٢ قام يوسي بن أهaron عضو وفد التفاوض الإسرائيلي باتهام سوريا بدعم منظمة حزب الله الإرهابية^{٢٣}.

وبشكل عام، يطرح الإسرائيليون المعارضون للسلام مع سوريا النقاط التالية بالنسبة إلى دور سوريا الإقليمي في المنطقة:

١- إن التوصل إلى اتفاقية سلام مع سوريا بعد انسحابها من لبنان، لن يقود إلى توقيع اتفاقية - سلام مع لبنان ولا إلى نزع سلاح حزب الله. كما أن استمرار امتلاك حزب الله قوة مسلحة قوية ومدعومة من إيران ينبع كثيراً من جدوى التوصل إلى اتفاقية سلام مع سوريا لوحدها.

بينما يطرح المزيدين لوجهة النظر الداعية إلى المفاوضات وإلى التوصل إلى اتفاقية سلام مع سوريا جملة من الأسباب:

٢- يشكل توقيع اتفاقية سلام مع سوريا الوسيلة الأجدى، ولعلها الوحيدة في الأفق، لإحداث تغيير إستراتيجي في دور سوريا في المنطقة وفي علاقتها مع إسرائيل ومحيطها الإقليمي. فلم تعد المسألة المركزية بالنسبة لإسرائيل هي إخراج القوة العسكرية السورية من المواجهة مع إسرائيل، كما كان الوضع عليه في المفاوضات السابقة. بل باتت المسألة المركزية اليوم تتمثل في مدى تأثير توقيع اتفاقية سلام مع سوريا على قوة المحور الإيراني، وسعى إيران الدؤوب للحصول على السلاح النووي. ويطرح هؤلاء أنه من الخطأ التعامل مع التحالف بين سوريا وإيران بصورة جامدة، وكان هذا التحالف ثابت و دائم وغير قابل للتكتيك. صحيح أن سوريا تعتبر في الوضع الراهن حلقة لإيران ولحزب الله، ولكن عند التوصل إلى اتفاقية سلام تحت رعاية إدارة الولايات المتحدة الأمريكية وما يرافقها من مفاوضات واتفاق بين سوريا والإدارة الأمريكية حول دور سوريا في المنطقة، فإن علاقة سوريا مع إيران ستضعف بطبيعة

^{٢٢} روس بنيس، ٢٠٠٥ - «السلام المفقود - خلفاً للصراع حول سلام الشرق الأوسط»، مرجع سابق، من (٦٤٥) (٧٣٥).

^{٢٣} زياده رمضان، ٢٠٠٥ - «السلام الدائم»، مرجع سابق، من ٢٠٢.

الحال، بل منتصب هذه العلاقة عاملاً معرقاً أمام حصول سوريا على المكاسب الناجمة من توقيعها اتفاقية سلام مع إسرائيل وتقريبها مع الولايات المتحدة.

٣- هناك مصالح حقيقية لسوريا في التوصل إلى اتفاقية سلام مع إسرائيل، كاستعادة الجولان وإزالة الخطر الإسرائيلي عنها إضافة إلى أنه من الصعب أن تتمكن سوريا من تطوير ذاتها بدون تحسين علاقتها مع الغرب وخاصة الولايات المتحدة الأمريكية. ويضيف هؤلاء أن سوريا تدرك أن مجرد تعديل المسار السوري الإسرائيلي والدخول في المفاوضات بدون التوصل إلى اتفاقية سلام، غير كافٍ لتحسين علاقات سوريا مع الغرب.

٣) الوضع الداخلي في إسرائيل:

يشكك الكثيرون في قدرة الحكومات الإسرائيلية على تنفيذ اتفاقية سلام مع سوريا، في ضوء وجود أغلبية كبيرة من الرأي العام الإسرائيلي معارضة للانسحاب من الجولان، وفي ضوء التشريع الجاري في الكنيست الذي يشترط الانسحاب الإسرائيلي من الجولان بالحصول على أغلبية ثمانين عضو كنیست من مجموع 120 عضو، أو الحصول على أغلبية في استفتاء عام. رغم أنه لم يجر في إسرائيل أي استفتاء عام، ورغم وجود أغلبية كبيرة في الرأي العام الإسرائيلي ضد الانسحاب من الجولان، فإنه في حالة ما إذا وقعت الحكومة الإسرائيلية في المستقبل على اتفاقية سلام مع سوريا ويدعم ورعايتها أميركية، لن تجد الحكومة الإسرائيلية صعوبة كبيرة في الحصول على أغلبية في الاستفتاء العام. فالنخب في إسرائيل، وخاصة قيادات المؤسسة العسكرية والأمنية، هي التي تساهم مساهمة كبيرة في تشكيل الرأي العام وليس العكس. علاوة على ذلك، يشكل العرب في إسرائيل ١٤% من مجموع ذوي الحق في المشاركة في الاستفتاء العام، ومن المتوقع أن تكون مشاركتهم مرتفعة في الاستفتاء وداعمة لاتفاقية سلام مع سوريا، التي تضمن انسحاب إسرائيل من الجولان.

في مدريد عام ١٩٩١ كان الرد الإسرائيلي الداخلي على المفاوضات بين سوريا وإسرائيل علنياً وعلى أرض الواقع، إذ أعلن ثلاثة من وزراء حكومة شامير يتقدمهم وزير الإسكان شارون عن تكشين مستوطنة جديدة في الجولان للمهاجرين الموفيت

الوافدين إليها وأطلق عليها مستوطنة كيلا^{٤٠}. وعند تحضير باراك للقاء بفاروق الشرع، قال باراك في السنوات الأربع الماضية عندما كنت وزيراً للخارجية أرسلت شخصاً واحداً إلى فاروق الشرع، ولكننا لم نستطع التكلم معه، إذ كان من المستحيل إدارة حوار ولكننا اليوم قادرون على إدارة الحوار^{٤١}، إلا أن المحللين السياسيين في إسرائيل كانوا يرون الأشياء بطريقة مختلفة حتى قبل وضع الجدول الزمني للقاء بالشرع. فباراك كان قد وضع لموافقته على لقاء الشرع الذي اعتبر مجرد وزير خارجية. حيث توقع المثقفون الإسرائيليون أن كل كلمة يتكلمتها باراك ستسجل عند السوريين على أنها وعد، وكل كلمة ينفوه بها الشرع ستكون تحت رحمة حكم الأسد النهائي. وعلى الرغم من جهود باراك في تصوير الجهود السورية للسلام بالإيجابية، وبغياب التحضير المسبق للسلام وخاصة ضمن المستوطنين اليهود في الجولان، انفجرت المعارضة الداخلية بقوة ضد توجهات باراك.

وكانت أكثر المخاطر التي تهدد حكومة باراك هي المعارضة المتوقعة من قبل/حركة شام/ حزب اليهود الشرقيين والذي يتوقع أن يستخدم قوته في الكتلة الانتخابية كمعارض للسلام مع سوريا على أساس الاستئارة الروحية للحاخام اليهودي^{٤٢}. كان باراك قد تأثر بالضغط السياسي الذي مورست عليه من قبل الجناح اليميني، حيث تم إخباره بأن استفتاء أظهر بأن ١٣ % فقط من الإسرائيليين يوافقون على الانسحاب الكامل من الجولان^{٤٣}. حيث أنه قبل شيراز تاون عام ١٩٩٨ كان باراك مليئاً بالثقة بقدرته على إقناع شعبه بمشاطرته روبيته للسلام، ثم بذا أن هذه الثقة اهتزت عندما بدأت تتضح حقيقة ما الذي سيتخرج عن اتفاق الأسد، ومثل ثنياهو قبله كان باراك يشعر بضغط داخلية عليه، فأولاً كان قد كسر في إسرائيل جيل يعتقد أن مرتفعات الجولان ضرورية للدفاع عن إسرائيل، وثانياً كان هناك عام ١٩٩٩ حوالي سبعة عشر ألف مستوطن إسرائيلي في الجولان ميعذبون على جهود لاحتهم ربما

^{٤٠} زيادة رضوان، ٢٠٠٥ - "السلام الدائم"، مرجع سابق، ص ٢٩٧.

^{٤١} سمير كلايتون، ٢٠٠٦، "حقيقة كامب ديفيد"، ص ٩٦، ٩٠.

^{٤٢} الدرلدن تشارلز، ٢٠٠٧، "الأحلام المحظمة"، دار النهضة ، القاهرة ، ص ١٢٨.

باستخدام العنف. وثالثاً كان هناك أكثر من مليون مهاجر جديد إلى إسرائيل من الاتحاد السوفيتي السابق ومن أماكن أخرى لم يكونوا بالضرورة مطليعين على التاريخ الكامل، فلم يروا سبباً يوجب إسرائيل التخلّي عن أي أرض. ورابعاً لم يتردد ساسة المعارضة الإسرائيليون في تحدي خطط رئيس الوزراء باراك، حيث اتهمه شارون بأنه استسلم كلياً لمجرد أنه ذهب إلى شبرذن تاون^{٦٧}.

٤) دور الوسيط في المفاوضات:

على الوسيط في أي مفاوضات أن يبرهن عن إمامته إيماناً وافياً بالتاريخ الكامن وراء قضايا الخلاف، فالتاريخ ينوه بقوله على القادة العرب والإسرائيليين ومن الطبيعي أن يكون لدى القادة في الشرق الأوسط إماماً بتاريخهم، وأن يفتقر الوسطاء الأميركيون إليه.

فقد كان الموقف الأميركي غير الصريح إعلامياً جزءاً رئيسياً في إستراتيجية المبادرة الأميركية خلال مسيرة العملية السلمية وكان يُدعى "الغوص البناء".

إذا تطرّقنا إلى رسالة التطمينات التي أرسلتها الولايات المتحدة إلى إسرائيل في مؤتمر مدريد للسلام لوجدنا أن الولايات المتحدة أفرت لإسرائيل بأن هناك تصريحات مختلفة لقرار مجلس الأمن رقم ٢٤٢ كما نصّت على أن الولايات المتحدة ستزيد موقفاً يقضي بأن تسوية شاملة مع سوريا في سياق اتفاق سلام يجب أن تضمن أمن إسرائيل وأنها مستعطفى وزلتا كبيراً لموقف إسرائيل القائل إن أي تسوية سلمية مع سوريا يجب أن تقوم علىبقاء إسرائيل في هضبة الجولان.

كما فوجئت سوريا بالنتائج التي أسفرت عنها زيارة اسحق رابين رئيس الوزراء الإسرائيلي إلى واشنطن في ١٧ آب من عام ١٩٩٣ وبخاصة أن الولايات المتحدة منحت إسرائيل ضمادات القروض التي كانت عالقة فترة طويلة من دون الحصول

^{٦٧} أوبيرات مازلين ٤٠ -٢٠٠٤ - "السيدة الوزيرة مازلين أوبيرات - سيرة ذاتية". مرجع سابق ، من ٦٧١ - ٦٧٢

على تعهد بوقف تأم للاستيطان، الأمر الذي دفع دمشق إلى تصعيد لهجتها تجاه الولايات المتحدة متهمة إياها بعدم الأهلية لممارسة دور الوسيط النزيه^{٢٨}.

فقد بدأ ضغط اللوبي الإسرائيلي يؤثر على مجموعات في الكونغرس الأميركي مثل منظمة الصقور الصهيونية - الأميركية، مسعاً صفارة الإنذار على أن الانسحاب من الجولان يعني أن إسرائيل ستبقى بقطعة ورقية من الوعود مع ديكاتور لا يؤمن^{٢٩}. كما نفت أيضًا مؤسسة الحزب اليميني اليهودي لشئون الأمن القومي جرس الإنذار فوراً عزت رسالة استشارية موقعة من قبل أكثر من ٢٠ جنرالاً أميركياً متقدعاً نصت على أن المفاوضات التي ستم الجولان من شأنها توسيع الجهود الإقليمية المهمة بالنسبة لأميركا^{٣٠}.

وبعد انهيار مباحثات جبليف عام ٢٠٠٠ بأسابيع قليلة، جاء في جريدة حبروزاليم يومت القنابل عن وزير الخارجية السوري فاروق الشرع: "ما كان قد اقترح في جبليف عن طريق الرئيس كلينتون هو السيطرة الكاملة على البحيرة والبحيرة. وهذا تراجع مما اتفق عليه في شيريد ستاؤن وتراجع عن وديعة رابين، الرئيس كلينتون لديه وديعة رابين فيما يخص هذه القضية وبarak يعلم بوجود هذه الوديعة، ولدينا رسالة أميركية موقعة من الرئيس كلينتون بما يخص هذه الوديعة، لماذا علينا أن نتركها، ولماذا علينا أن نوافق على شيء آخر؟ موقفنا واضح فيما يخص ذلك"^{٣١}.

فلقد بدأ السوريون يفقدون الأمل بعد أن كانوا ضحية وساطة كلينتون المخادعة، حيث دعا الأسد إلى وساطة الاتحاد الأوروبي بعد أن أشار إلى أنه لم يعد يثق بوساطة الولايات المتحدة^{٣٢}.

^{٢٨} زيادة رمضان، ٢٠٠٥ - "السلام الدائم". مرجع سابق ، من ٢٧٥-٢٧٠، ٢٨٩-٣١٥

^{٢٩} تحذيرات مخابرات الجيش الإسرائيلي، www.zoa.org

^{٣٠} كلينتون سويسر، ٢٠٠٦ - "حقيقة كامب ديفيد". مرجع سابق ، من ١١٤

^{٣١} دافيسون دوهالان، ٢٠٠٠ - بشار الأسد على خط نجاح والده. حبروزاليم يومت، ٢ نيسان،

^{٣٢} . كلينتون سويسر، ٢٠٠٦ - "حقيقة كامب ديفيد". مرجع سابق ، من ١١٤

لذلك فقد لجأ السوريون إلى وساطة تركيا من أجل إعادة إحياء مفاوضات السلام السورية الإسرائيلية المجمدة ونقلها من مرحلة حوار غير مباشر إلى مرحلة الحوار المباشر، فقد كانت الوساطة التركية وثيقة من نصيحة الموقف السوري لتلقي إشارات الانفصال الغربي على دمشق تمهيداً لتسويقة محتملة مع إسرائيل، فدمشق في تقديراته الوسيط التركي أبدت استجابة للتحرك الدبلوماسي الغربي وهو ما فيه الكفاية من وجاهة نظره لإثبات حسن النية للخوض في مفاوضات سلام تلبى مطالبيها.

ولما كانت سوريا في رأي الأتراك إحدى أصدقاء الارتكاز الهامة لعملية السلام في الشرق الأوسط وفتحاً لحل كافة الألغاز الإقليمية المعقدة فإن التصريرات اليمينية في إسرائيل لا تشكل بالنسبة لأنقرة نهاية المطاف في قصة المفاوضات، فهناك إدراك في الغرب لضرورة إنشاء كافة مسارات السلام بدءاً بالمسار السوري الإسرائيلي، إدراك عكسه لين لاقت في اللهجة الأميركيّة تجاه سوريا، وقد تعول تركيا أيضاً علىوعي مثل أبيبي بحجم المصالح المتقاطعة مع أنقرة مما قد يدفع باتجاه تغيير في الخطاب الإسرائيلي اليميني فيما يخصّ الحوار مع السوريين^{٢٣}.

في الحقيقة إن قوة الموقف التركي تتبع قبل كل شيء من الطريقة التي تبني فيها تركيا نفوذها، حيث تعتمد أكبر قدر من الدبلوماسية وأكبر قدر من استعمال الأساليب السياسية في بناء نفوذها تجاه العالم الإسلامي وتتجاه العالم العربي وتتجاه الصراعات العالمية في المنطقة والمعنى إلى تهدئتها هذا هو مصدر الدور الرئيسي الذي تقوم به تركيا، ولا شك أن تركيا تتمتع بقدرة هامة من قبل سوريا، بالإضافة إلى ذلك إن تركيا تتسلّل أحد الامتدادات أو أحد الجهات التي سوف تحاول أن تنسق معها الولايات المتحدة تصوراتها فيما يتعلق بمستقبل المنطقة على محاور مختلفة، ولا شك أن الموضوع أيضاً يتضمن حوازاً أميركيّاً تركياً فيما يتعلق بمستقبل عملية السلام في المنطقة، إذا تركيا لها موقع فريد، هذا الموقع الفريد في أنها من جهة هي موضع تقدير سورية، ومن جهة أخرى لها علاقات تاريخية قوية جداً مع الولايات المتحدة ولها

^{٢٣} احتمالات تحريك المفاوضات السورية الإسرائيلية على الرابط التالي: www.amin.org.com

علاقاتها أيضاً مع إسرائيل، إذاً هي في موقع يصعب إيجاده عند أي من الدول في المنطقة^{٢١}.

رابعاً: النتائج والمقترنات:

إن مما يوسع له أن تاريخ صنع السلام بين إسرائيل وسوريا يوحى بأن الفرص خاطفة وهشة ومن السهل أن تضيع، ذلك بسبب عدم مصداقية إسرائيل التي كانت دائئراً تخلق العقبات للتهرّب من هذا السلام.

فولا تذر إسرائيل بتفجيرات حماس الأربع في إسرائيل في تسعة أيام عام ١٩٩٦ لحدث اتفاق في سنة الانتخابات، ولو خوف باراك وعدم قدرته على إقلاع الداخل الإسرائيلي بالسلام لكان عند اتفاق في كانون الثاني عام ٢٠٠٠^{٢٢}

وبعد تجدد الآمال بإحياء المفاوضات بين الطرفين مؤخراً برعاية وواسطة تركية ما تزال نفس العقدة باقية، إذ لم يصرّح أي مسؤول إسرائيلي حتى الآن بأن إسرائيل مستعدة للانسحاب إلى خط الرابع من حزيران لعام ١٩٦٧ رغم إقرار رئيس وزراء إسرائيل بأن الجانبيين يعرفان ثمن السلام وأن عليهما تقديم "تنازلات مولمة"، بينما أعلن الجانب السوري أنه حصل على تعهد إسرائيلي للانسحاب الكامل من الجولان عبر الوسيط التركي. كما أن هناك مشاكل عديدة تواجه هذه المساعي التركية ومنها مدى جدية إسرائيل في التوصل إلى اتفاقية سلام مع سوريا، كما أنها تواجه استحقاقات عديدة على المسار الفلسطيني لم تتفز شيئاً منها.

ومن مجل الأحداث الدائرة على الساحتين الإقليمية والدولية، ربما لا تنفر الوساطة التركية بين سوريا وإسرائيل عن شيء، على الأقل في المدى المنظور، فالأتراك يريدون لعب دور كبير في أي قضية مرتبطة بالدول المجاورة لهم، لعل ذلك يسرع في انضمامهم إلى عضوية المجموعة الدولية، والساحة التركية تشهد صراعاً بين المجموعة العلمانية والحكومة الإسلامية التي يترعها (أردوغان)، أضعف إلى ذلك

^{٢١} مركز الجزيرة للدراسات، ١٣ يوليو/تموز ٢٠٠٨

^{٢٢} روس دينيس، ٢٠٠٥ - "السلام المفقود - خفايا الصراع حول سلام الشرق الأوسط". مرجع سابق ، ص

بروز نفوذ وقوة حزب العمال الكردي التركي. ومع ذلك فإنها ربما تستمر لفترة بصورتها الحالية، حتى بعد اختفاء (أولمرت) من المسرح السياسي، باعتبار أن المفاوضات مع دمشق وإن لم تجع إلا أنها تعطى إسرائيل دعماً دولياً في حال ما إذا اضطررت إلى التصادم مع إيران، أو مع حزب الله، فضلاً عن أنها تحول الأنظار عن التجاوزات الإسرائيلية في ما يتعلق بالاتفاقات مع الفلسطينيين والقوانين الإنسانية الدولية، أما الموقف الأمريكي فما زال فاتراً تجاه المفاوضات السورية الإسرائيلية، فهو لم يعارضها، ولم يباركها، ذلك بدليل دعوة الرئيس السوري إلى ضرورة وجود رعاية دولية خاصة من واشنطن لهذه المفاوضات، حيث أن أي معايدة سلام بين إسرائيل وسوريا بحاجة إلى مصانات وإشراف دولي وهذا يتطلب انخراطاً أمريكياً مباشرةً في هذه المعايدة ولكنه ظلَّ غائباً حتى الآن. حيث يتعين على الإدارة الأمريكية أن تشكل رؤية الولايات المتحدة بشأن التوصل إلى تسوية نهائية للسلام، ومن ثم ينبغي لها أن تضع إستراتيجية لمحاولة تحقيق رؤيتها للسلام.

هذه الإستراتيجية يجب أن تكون دبلوماسية متعددة الأبعاد وغير منحازة وأن تأخذ بعين الاعتبار الوسيط التركي كونه مصدر ثقة للطرف السوري، بالإضافة إلى الاهتمام بنتائج المفاوضات السابقة والتي ستكون نقطة انطلاق للمفاوضات والقوات القادمة حول الاتفاقيات الممكنة وهذا من شأنه أن يشكل الإطار القاومي لإطلاق المفاوضات من حيث توقفت. علماً أن استئناف مفاوضات السلام السورية الإسرائيلية يتطلب أيضاً تحرر الحكومة الإسرائيلية من خضوعها إلى رغبات الأحزاب اليمينية، والابتعاد عن استخدامها لكل المداورات السياسية كأدلة للتضليل الإستراتيجي كما ظهر في العدوان على غزة، حيث يتوجب على إسرائيل إظهار رغبة حقيقة في الوصول إلى عقد اتفاق للسلام مع سوريا بعد أن ظهرت شكوك كبيرة حول مدى جدية إسرائيل في التوجه نحو عملية ملموسة جدية.

كما يتعين على المفاوضات القائمة أن تعطى الأولوية للشاغل الأمنية والتدابير التي تلبِي احتياجات كلا الجانبيين كمسألة الحدود والمياه، وينبغي على جميع الأطراف - بما فيها المجتمع الدولي - أن تنظر إلى مجموعة من الآليات المتاحة لمساعدة هذه

العملية، بما في ذلك تدعيم قوات حفظ سلام دولية أو متعددة الأطراف ومرافقين دوليين.

مراجع البحث:

١. أحمد الخضرى محسن، ١٩٩٨- التفاوض على تحقيق المستحيل انطلاقاً من الممكن، مكتبة دار الهدى، عن.
٢. الحسن حسن، ١٩٩٣- التفاوض وال العلاقات العامة، المؤسسة الجامعية للدراسات، بيروت.
٣. الحمادي علي، ٢٠٠٠- مسارات التفاوض وفنون الحوار والاتفاق، دار ابن حزم، بيروت.
٤. أولبرايت مانلين، ٤، ٢٠٠٤- "المقدمة الوزيرة مادلين أولبرايت - سيرة ذاتية"، دار النهضة، القاهرة.
٥. تشارلز اندرلين، ٢٠٠٧- "الأحلام المحطمـة"، دار النهضة ، القاهرة.
٦. جلال عز الدين احمد، ٢٠٠١- إدارة الأزمة في الحدث الإرهابي، دار النهضة.
٧. روس دينيس، ٢٠٠٥- "السلام المفقود - خفايا الصراع حول سلام الشرق الأوسط"، دار النهضة ، القاهرة.
٨. زيادة رضوان، ٢٠٠٥- "السلام الدائى"، مركز دراسات الوحدة العربية، بيروت.
٩. سرحان عبد العزيز محمد، ١٩٨٠- مبادئ القانون الدولي العام، دار النهضة، القاهرة.
١٠. سويسر كلايتون، ٢٠٠٦، ٢- "حقيقة كامب ديفيد"، دار النهضة ، القاهرة.
١١. عبد الرحمن إدريس ثابت، ٢٠٠١- التفاوض مهارات وأستراتيجيات، الدار الجامعية، الإسكندرية.
١٢. على محمود، ٢٠٠٣- المفاوضات دراسة تحليلية للعناصر والمقاهيم، المجلة الأردنية للعلوم التطبيقية، العدد ٢، المجلد ٦.
١٣. لطفي عبد الحميد، ١٩٧٧- علم الاجتماع، دار النهضة العربية، القاهرة.
14. BRAIRLY,L.,1963-The law of nations 6th.ed.h.Waldak.oxford Clarendon.
15. CARY, D. 1998- Organization Theory Integrating Structure And Behavior. Hall Inc. Englewood Cliffs.
16. CHARLES ZKLE, F., 1999- Negotiation International Of The Social Sciences.N.Y. The Macmillia.
17. Hostage Negotion. Rancocars, N J. Diane, Publishingco, 1997.

مجلة جامعة القراء	سلسلة العلوم الاقتصادية	العدد:	نعام
١٨. محرقة الأهرام، ٢٠٠٨- إسرائيل تشنّط ابعاد سوريا عن إيران لتوقيع اتفاق سلام، العدد (٤٤٣٦٣).			
١٩. مركز الجزيرة للدراسات، ١٣ يوليو/تموز ٢٠٠٨			
٢٠. دافيس دوغلاس، ٢٠٠٠- بشار الأسد على خط نجاح والده، جيروزاليم بوست، ٣			
نيسان.			
٢١. احتمالات تحريك المفاوضات السورية الإسرائيلية: www.amin.org.com :			
تحذيرات مخابرات الجيش الإسرائيلي، www.zoa.org ،			٢٢
منفصل عن تاريخ مفاوضات السلام السورية الإسرائيلية، ٢٠٠٨، موقع بي بي			٢٣
سي الإنجليزي http://news.bbc.co.uk			

Negotiation Strategy Syrian-Israeli Negotiation as Type.

Dr.Mohammad Rasheed

Lecturer in Economics and International Relations Department,
Faculty of Economy, Aleppo University

Summary

This research handles the negotiation process and the most important standards upon the negotiation and its ways and the goals which try to make the process

To understand all the contrast psychological and social effects which control our behavior through negotiation

There are many principles that drive the process in which the negotiating parts and involved in this issue should take in consideration .

The process is driven by many regulations and methods which start from the usual diplomatic way through good efforts to Settlement of a lawsuit And global effects .

The research also concentrate upon the process between Syria and Israel and the barriers which made it difficult to arrive to a deal ends the struggle in the area s.

Keywords: negotiation, strategy, .